

相互満足に向けた交渉力アップ講座

標準対象年次	一般職（採用後4年目～）
研修のねらい	交渉における相互満足を高めるために、必要とされるコミュニケーションの考え方や具体的な交渉のスキルを学ぶ。
主な内容	<講義と演習> 1 相互理解の必要性 2 相互満足に向けた目標の設定 ～交渉の事前準備～ 3 交渉とコミュニケーション 4 交渉の具体的なスキル
予定講師	専門講師（株式会社インソース）
研修人員	66人

実施回数	研修期間	推薦期間
1回	平成29年12月11日（月）～12月12日（火）2日間	29.10.15 ～29.10.25

〔研修時間割〕

時刻	1日目	2日目
9:00		研修準備・クラスミーティング
10:00	開講 10:30	【講義・演習】
	オリエンテーション	
11:00	【講義】	
12:00	昼休み(60分)	
13:00		
14:00		【講義・演習】
15:00	【講義・演習】	振り返り・閉講 15:00～15:30
16:00		
17:00	自主研修	